

NEWSLETTER

Janar



**Bli online,
koha është “flori”,
Albsig e përkthen
në “para”.**

**Fuqia
i përket klientit.**

**Albsig Jetë, një ditë
ndryshe për fëmijët
e qendrës ditore
“Ngjyrat e Jetës”
në Kavajë.**

**Çfarë rreziku
iu kanoset
bizneseve të vogla
nëse nuk kanë
sigurimet përkatëse!/?.....**

Shoqëria e Sigurimit Albsig sh.a., pjesë e Grupit KASTRATI, ushtron aktivitet të suksesshëm që nga viti 2004, në cilësinë e siguruesit të Jo - Jetës. Me një rrjet me 28 degë, Albsig mbulon territorin e Republikës së Shqipërisë. Albsig mbështetet në stafin e dedikuar dhe profesional dhe ofron shërbim të shpejtë dhe cilësor.

VIZIONI

Klienti, prioriteti ynë. Ne tejkalojmë pritshmëritë e tij përmes shërbimit, integritetit dhe profesionalizmit.

MISIONI

Të jemi zgjedhja e parë e çdo klienti. Ne rritemi bashkë me klientët tanë.

FILOZOFIA

Besim dhe solidaritet me klientët për të arritur suksesin e përbashkët.



Partneri juaj i sigurtë!



PJESË E  KASTRATI GROUP



Bli online, koha është “flori”, Albsig e përkthen në “para”.

Shitjet online, tashmë, po konsiderohen biznesi i së ardhmes. Që pas pandemisë duket se gara midis shitjeve dhe shitjeve online është një garë “agresive” dhe që po thellohet dita ditës. Jo vetëm kaq por, statistikisht mbarë globale po tregojnë sesi shitjet online po revolucionarizojnë tregun, shkurtojnë kohën dhe ofrojnë mundësi të jashtëzakonshme. Ndërkohe tregu dhe shitjet lokale po i nënshtrohen internetit në një mënyrë progressive. Edhe Albsig me platformën online ju vjen në ndihmë cdo të interesuari për tu pajisur me sigurimet e duhura në kohë record 24/7. Jo vetëm kaq por “klienti dixhital” përfiton zbritje çmimesh dhe bonuse te ndryshme në varësi të sigurimeve që interesohet. Kjo rruga ua ka lehtësuar më së shumti procesin e blerjeve përdoruesve të internetit.

Edhe pse “konsumatorët e sigurimeve janë mësuar me shitjet tradicionale nëpër sportelet e shoqërive të sigurimeve, koha e pandemisë ndikoi në të mirë dhe edukoi më së shumti për blerjet online. Sic tashmë dihet shitjet tradicionale kërkojnë një ditë pushimi për të plotësuar të gjitha kërkesat që ju keni për të siguruar shëndetin, shtëpinë apo makinën tuaj. Gjithashtu kërkon që ju të shpenzoni energji, kohë dhe shumë burime të tjera të cilat barazohen me kosto. Kjo gjë nuk ndodh me blerjet online, shpenzimet janë minimale, kostot inekzistente dhe produkti patjetër që ju dorëzohet ku të doni ju sipas dëshirës. Një nga faktorët kryesor të përballjes mes shitjeve tradicionale dhe atyre online është dhe koha e cila shndërrohet gjithmonë në para dhe është një nga kostot më të mëdha ekonomike. Dhe këtë favor për klientët e saj Albsig ua bën të mundur në cdo kohe 24/7.

Sherbimi online ndaj “klientit dixhital” 24/7 asistencë dhe përkujdesje

Tashmë gjithësecili prej nesh e di se shitjet në vetvete janë “art” por, shërbimi ndaj klientit është një sfidë për çdo treg që përfaqëson. Në shitjet e përditshme shitësi është gjithmonë personi i cili është “shërbyesi” ndaj klientit. Në shitjet online çdo department është i gatshëm për të pranuar pyetjet tuaja dhe kërkesat tuaja që mund të jenë më tepër se specifike. Në dyqanet online shumë kanë mundësi që të ofrojnë dhe 24/7 përkujdesje online.



Fuqia i përket klientit.

Në dyqanet online klienti dhe blerësi është 100% i mbrojtur. Në shitjet online klienti ka gjithmonë të drejtë. Nëse produkti i cili ka nuk është ai që ka kërkuar, ose nuk i plotëson të gjitha ato që ai donte produkti mund të kthehet dhe bashkë me lekët. Nuk ndodh e njëjta gjë në tregun tradicional ku rrallë herë mund të kthehet çfarëdo lloj produkti që blihet. Klienti është padiskutim ai që vendos rregullat e lojës. Ky faktor është një nga më të rëndësishmit në përhapjen e jashtëzakonshme të dyqaneve online.



Albsig Jetë, një ditë ndryshe për fëmijët e qendrës ditore “Ngjyrat e Jetës” në Kavajë.

Fillimviti ka nisur me një eveniment të rëndësishëm në ndihmë të fëmijëve të qendrës Ditore “Ngjyrat e Jetës”, në Kavajë. Ka qenë Albsig Jetë ajo që ka mundur të organizojë një ditë ndryshe për fëmijët me aftësi ndryshe. Në Albsig, fëmijët kanë qenë dhe do të mbeten target grupi i shoqërisë që është suportuar në cdo kohë e cdo moment. Fëmijët janë e ardhmja dhe Albsig është gjithmonë përkra të ardhmes. Për Albsig Jetë, ky janar ka startuar ndryshe. Kanë qenë fëmijët e Qendrës Ditore “Ngjyrat e Jetës” në Kavajë që janë mbështetur nga kjo e fundit. Albsig Jetë përzgjedhi të jetë një ditë pranë fëmijëve të Qendrës Ditore “Ngjyrat e Jetës” Kavajë, e cila ofron mbështetje për fëmijët me aftësi të kufizuara, duke kontribuar sadopak në zhvillimin social nëpërmjet dhuratave simbolike që shërbejnë në aftësimin e tyre social dhe akademik. “Fëmijët janë gëzimi i jetës, të cilët kanë nevojë për shumë dashuri, si dhe të ndihen të sigurt për të ardhmen që i pret,” u shprehën ekspertët e sigurimeve pjesmarrës në këtë eveniment shumë të rëndësishëm jo vetëm për prindrit e këtij komuniteti por për të gjithë qytetin e Kavajës. Kjo qendër I ka ardhur në ndihmë qytetit të Kavajës për të suportuar sadopak target grupin e fëmijëve me probleme të spektërve të ndryshme. Jo vetëm kaq po kjo qendër ka realizuar një sërë programesh për tju ardhur në ndihmë familjeve të fëmijëve me probleme të tilla. Nisur nga kjo qendër dhe ky program që mbështet edhe edukatorët të cilat bëjnë të mundur zhvillimin socio-emocional të fëmijëve, janë të kënaqur edhe mbështetësit e tyre në këtë rast Albsig pasi u bë shkak që të kenë të paktën një ditë ndryshe nga e zakonshmja. Pas punonjësit e Albsig Kavajë e specifikuan veçantinë e kësaj qendre, ishin vetë drejtuesit e Albsig që suportuan një ditë ndryshe për këta fëmijë. Albsig përmes pakove më mjete didaktike dhe dhurata të tjera bëri të mundur që fëmijëve të kësaj qendre tua krijoj kushtet për të mundur sadopak mësimin në qendrën e tyre.



Çfarë rreziku iu kanoset bizneseve të vogla nëse nuk kanë sigurimet përkatëse!?!.....

Bizneset e vogla dhe startup-et shpesh punojnë me një buxhet të ngushtë. Mungesa e edukimit mbi sigurimet e trashëguar ndër breza ka lënë "hendeqe" të mëdha dhe në edukimin mbi sigurimet sidomos te bizneset e vogla. Për një numër të konsiderueshëm biznesesh si rezultat, i shumë sondazheve është cilësuar të jetë joshëse heqja dorë nga disa lloje sigurimesh të biznesit që nuk kërkohen me ligj. Por si ka ndikuar në vijimsinë e bizneseve të vogla kjo mënyrë, I ka ndihmuar apo I ka sjellë probleme "mospasja" e një sigurimi. Si është të mos përfshihen asnjë sigurim vullnetarë që është në të mirë jo vetëm të biznesit por të gjithckaje. Si është të përfshihen të gjitha sigurimet vullnetare që i nevojiten një biznesi? Këto e shumë pyetje të tjera iu japim përgjigje në vazhdim.

Pse duhet të përfshihen bizneset e vogla në skemën e sigurimeve vullnetare.

Sigurimet ju mbrojnë nga cdo e papritur. Dhe jo vetëm kaq por ju bëjnë të mundur kompesimin në kohë rekord të dëmëve të ndodhura.

· Fatkeqësitë natyrore:

Për shembull, nëse biznesi juaj goditet nga një fatkeqësi natyrore, siç është përmbytja ose zjarri, kostot për dëmet dhe riparimet do të bien drejtpërdrejt mbi ju nga mospasja e një sigurimi të tillë. Në rast se biznesi disponon sigurimin e duhur e gjithë dëmi do të dëmshpërblehet nga Shoqëria e Sigurimeve. Pra rrisku ndërmerret nga kompania e sigurimeve ku ju jeni siguruar.

· Humbjet financiare:

Për më tepër, nuk do të keni një buxhet financiar për t'ju mbështetur nëse hasni në humbje financiare nga lëndimet, shpenzimet mjekësore, aksidentet ose akuzat për shpifje. Për shembull, nëse një klient rrëshqet dhe bie në pronën tuaj dhe pëson lëndime, zgjidhja e një padie të mëvonshme zakonisht kushton deri në 20,000 euro.

· Probleme ligjore:

Për më tepër, bizneset e vogla janë të ndjeshme ndaj problemeve ligjore. Nëse biznesi juaj paditet, kostot ligjore dhe të gjykimit mund të prishin organizatën tuaj nëse nuk keni sigurim për të ndihmuar.



Një këshillë që duhet të merret parasysh nga biznesi vogël.

Kur zgjidhni sigurimin e biznesit të vogël, vlerësoni me kujdes biznesin dhe asetet tuaja. Sigurohuni që e kuptoni sigurimin e kërkuar ligjërisht dhe ku qëndrojnë detyrimet tuaja shtesë. Dhe sigurimet vullnetare që ju nevojiten më së shumti për biznesin Tuaj.



· Ja disa nga llojet e mbulimeve më të rëndësishme të sigurimeve për bizneset e vogla

Disa lloje mbulimi sigurimesh kërkohen me ligj pasi biznesi juaj të arrijë një madhësi specifike. Për shembull, Akti i Kujdesit të Përballueshëm mandaton mbulimin e kujdesit shëndetësor të sponsorizuar nga punëdhënësi për bizneset me 50 ose më shumë punonjës.

Dështimi për të mbajtur mbulimin e sigurimit të mandatuar ligjërisht i ekspozon bizneset e vogla ndaj rreziqeve dhe pasojave për shkeljen e ligjit.

Llojet e tjera të mbulimit nuk kërkohen me ligj, por mund të jetë zgjedhje e mençur të ketë, në varësi të linjës suaj të biznesit.

· Sigurimi i përgjegjësisë

Sigurimi i përgjegjësisë ndihmon në mbrojtjen e biznesit tuaj nëse dikush pretendon se biznesi juaj ka shkaktuar lëndime trupore ose dëmtime pronësore ose nëse biznesi juaj është përgjegjës për kryerjen e shpifjeve ose shpifjeve.

Megjithatë, disa biznese mund ta konsiderojnë si një rrezik të largët që dikush të vizitojë fare pronën e tyre, e lërë më të dëmtojë veten, në mënyrë që të mos blejnë mbulim. Kjo është një zgjedhje strategjike dhe ka të ngjarë një rrezik i pranueshëm në krahasim me një dyqan me pakicë që sheh klientët çdo ditë dhe zgjedh të hedhë zaret gjithsesi.

· Kompensimi i punëtorëve

Sigurimi i kompensimit të punëtorëve ofron përfitime për punonjësit që dëmtojnë veten në punë ose vuajnë nga sëmundje për shkak të punës së tyre. Këto përfitime i ndihmojnë punonjësit të paguajnë faturat e tyre mjekësore, të zëvendësojnë pagat e tyre ose të paguajnë për kujdesin e vazhdueshëm si terapi fizike. Shumica e shteteve kërkojnë nga punëdhënësit që arrijnë një prag specifik punonjësish (ai ndryshon nga shteti në shtet) për të ruajtur sigurimin dhe politikat e kompensimit të punëtorëve.

· Sigurimi i përgjegjësisë profesionale

I njohur gjithashtu si sigurimi i gabimeve dhe lëshimeve, sigurimi i përgjegjësisë profesionale ndihmon në mbulimin e kostove tuaja ligjore mes pretendimeve se biznesi juaj ka bërë gabime. Ky sigurim është veçanërisht i dobishëm nëse ofroni një shërbim për klientët. Pretendimet për punë të vonuar, jo të plotë ose të pamjaftueshme mund të çojnë në padi të kushtueshme.

· Sigurimi i pronës

Ky sigurim është për bizneset me tulla dhe llaç. Ndihmon në mbulimin e kostove që vijnë nga dëmtimet nga zjarri, vjedhjet dhe fatkeqësitë natyrore. Megjithatë, ky sigurim nuk mbulon dëmet nga përmytjet ose tërmetet, gjë që kërkon një politikë të veçantë.

· Siguro biznesin online në Albsig, dhe suktesi në rrugëtimin Tuaj do jetë pal me ju.

Tashmë ke nisur një sfidë në jetën Tënde. Ke startuar një biznes të ri dhe ke proceduar më cdo document zyrtar për ecurinë e sukseshme të biznesit. Mos harro çelësin e gjithë këtij rrugëtimi, sigurimin.

Por lind pyetja se çfarë e bën të suksesshëm një biznes?

Padyshim një staf i përkushtuar, i përgjegjshëm dhe i shëndetshëm.

Sado i konsoliduar të jetë biznesi juaj, siguria është ajo çfarë të lejon të shijosh i qetë suksesin dhe të mundëson të fokusohesh në zhvillimin e mëtejshëm. Albsig mundëson sigurimin e biznesit online lehtësisht dhe në fare pak kohë, por jo vetëm kaq. Duke siguruar biznesin online, ju përfitoni ALBSIG MED FALAS për punonjësit e biznesit tuaj, duke përfituar ulje në çdo shërbim mjekësor.

Sigurimi i biznesit të vogël është një investim thelbësor për të gjitha startup-et. Nëse nuk arrini të mbulonit biznesin tuaj siç duhet, mund të përballeni me shpenzime shkatërruese. Ndërsa shumë biznese të vogla supozojnë se vetëm korporatat më të mëdha kërkojnë sigurim, kjo nuk mund të jetë më larg nga e vërteta. Bizneset e vogla pa sigurim po marrin rreziqe të rrezikshme



☎ +355 (0) 42254770 / 764

✉ info@albsig.al

WWW.ALBSIG.AL